



クリーニング業界での
No.1は目指しません。



ホワイトウィングスは、
こんな人たちにとっての
No.1を目指しています。

CONCEPT MESSAGE

これまでのクリーニング業界の
ものさしを超えて。
感動や驚きで、No.1を目指したい。

価格が安いから。スピードが早いから。多くの人にとって、それがクリーニング店を選ぶものさしだったかもしれません。でもやっぱりそれだけじゃ寂しいと思うのです。お気に入りの服を長く美しく着つづけられる、高品質なクリーニング技術がある。行くだけで何だか楽しい気分になってしまう、接客やサービスがある。ワクワクするような、ユニークな店舗空間やイベントがある。クリーニング業界での店舗数や売上高のNo.1ではなく、お客様にお届けする感動や驚きでNo.1を目指したい。お客様一人ひとりの心のなかのNo.1を目指したい。私たちは、ホワイトウィングスです。

ファッショントレンドを
もっと楽しみたい。
大好きな服を、
大切に着つづけたい。

価格だけで
クリーニング店を選ぶのは、
なんだかむなしい。
価値ある何かがほしいなあ。

クリーニングにも、
スマートさや
スタイリッシュさを求めたい。
ぜいたくですか？

待ち時間も、
子どもが退屈しない
楽しいアトラクションが
あったりしない？

ただ単に服を出すだけじゃなく、
行くだけで何だか気持ちいい。笑顔になる。
そんなサービスない？

気軽に立ち寄って、
スタッフさんとも楽しく話せて。
そんなカフェみたいな
クリーニングがあったらなあ。

単純に、今までのクリーニング店じゃ
落ちなかった汚れやシミが落ちる、
高品質なサービスがほしい。

家庭での洗濯に
役立つ情報や、
服にちなんだユニークな
サービスまであったらいいよね。



過去の経営を、すべて変えました。

初めて聞いた人からはたいてい驚かれますが、もともとはカーレースのドライバーであり、メカニックでした。カーレースの世界を約10年経験したあと家庭の事情から、2000年に父が創業したホワイトウイングスに入社。当時のホワイトウイングスは、500の取次店と15のクリーニング工場を運営していました。一見、順調に見えましたが、私にはそうは思えなかった。クリーニング業界のマーケットが縮小しつづけるなか、薄利多売の取次店システムをこれから先、維持しつづけることはとても難しい。一刻も早く、付加価値の高さで勝負する直営店システムを構築しなければ未来はない。そう考え、工場のオペレーション、店頭でのサービス、配送頻度からすべて見直した。取次店を毎年40店ずつなくし、直営店を10店ずつ立ち上げていきました。ながら思い切った方向転換でしたが、これもまったくちがう業界からやってきて、クリーニング業界の慣習に染まっていなかったからこそできたのだと思います。

さあ、自分たちが信じる道を行こう。

そして2011年、新ブランド「ピュアクリーニング」を立ち上げました。価格競争に参加しない。高品質なクリーニング技術とホスピタリティあふれる接客サービスを追求し、お客様に感動と驚きを提供する。そんな、クリーニング店の本来あるべき姿を目指すことを決意したのです。誤解を恐れずに言うと、地域のすべての人がお客様になるとは考えていません。私たちの考えに共感し、価値を実感してくれる人だけがお客様になってくれれば、それでいい。自分たちが信じる道を行ことでお客様に喜んでいただけたら、こんなに幸せな事はありませんから。これは私たちにとって、新しいクリーニング店のあり方をつくり出す大きなチャレンジです。ピュアクリーニングが成功するかどうかで、クリーニングの未来が決まる。本気でそう考えています。ホワイトウイングスとピュアクリーニングが面白くなるのは、まさにこれから。私たちのチャレンジにご期待ください。

実は、元レーサーなんです。
業界の慣習に無頓着なのは、
そのせいかもしれません。

代表取締役社長 中村真治

CEO MESSAGE

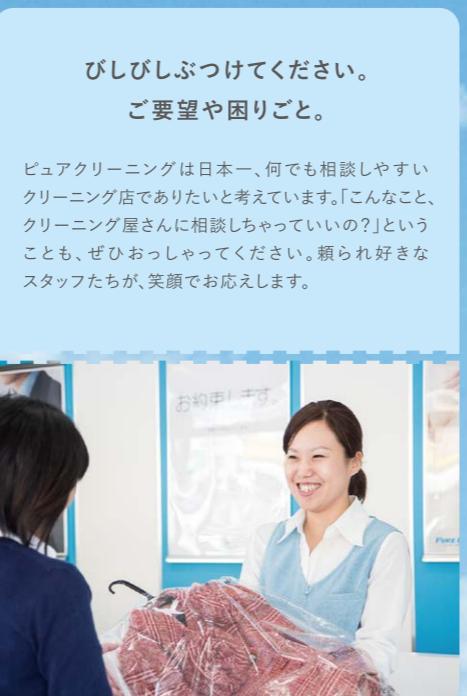
お客さまをお待たせしても、
決してあせりません。
いつもありがとうございます。

SERVICE & HOSPITALITY



2~3名の方がお待ちになっていても、
急いで目の前のお客さまを
絶対におろそかにしたくありません。

私たちのカウンター業務は、作業ではありません。お客さまとふれあい、満足を提供するサービスとホスピタリティの窓口です。混雑時でも、お客さま一人ひとりへのていねいな対応を忘れません。それでもご来店くださるお客さま、いつも本当にありがとうございます。



びしひしぶつけてください。
ご要望や困りごと。

ピュアクリーニングは日本一、何でも相談しやすいクリーニング店でありたいと考えています。「こんなこと、クリーニング屋さんに相談しちゃっていいの?」ということも、ぜひおっしゃってください。頼られ好きなスタッフたちが、笑顔でお応えします。

「あのお客さまは、
アイロンを効かせすぎるのが好き」
そんな情報も、みんなで共有しています。

私たちにとっての顧客情報は、来店頻度や顧客単価などの数字やデータだけではありません。店舗での会話をうじて、お客さまの趣味や好みなどをきちんと把握、共有。お客さま一人ひとりのファッショングループに合わせたサービスを提供できるように取り組んでいます。

押しつけコースではありません。
お客さまが自由に選べるコースです。

「ワイシャツをお手頃価格で仕上げてほしい」「大切な服を長く着られるようにていねいに仕上げてほしい」さまざまご要望すべてに答えるために、お客さまが自由に選べるコースをつくりました。普段着のためのレギュラーコースから、高級品やブランド品のためのプレミアムコースまで、多彩なコースがあります。



イベント、大好きです。
コスプレにも挑戦しちゃいます。

夏祭り、ハロウィン、クリスマスなど、季節のイベントごとに、ユニークなキャンペーンを実施しています。ときには、スタッフたちがコスプレにまで挑戦してしまうこともあります。ぜひ見に来てください。



正直にお話しようと、
コインランドリーで
洗ったほうがいいものもあります。

あえてクリーニングに出すほどでもないけれど、家庭では洗濯できない布団や毛布類。そんな品物も気軽に洗濯いただけるように、コインランドリー併設店も数多く運営しています。「クリーニング」のワクにとらわれず、お客さまのニーズに寄り添う店舗を目指しています。



店舗での接客サービス・ホスピタリティ



しおり

他のクリーニング店さんが、
工場視察にいらっしゃいます。

FACTORY & QUALITY



前代未聞かもしれません。
溶剤は1日5回、蒸留。

機械メーカーさんから
苦笑いされるほど、
カスタムメイドした機械で仕上げ。

「よりキレイに、より速く、より使いやすく」を追求し、仕上げ機を独自にカスタムメイドしています。機械品質への要求の多さにときどき、機械メーカーさんから苦笑いされるほど。「ホワイトウイングスと同じ機械がほしい」と、他のクリーニング店さんからも評価いただいているます。

品質にこだわりたくて、
プレミアムコース専用の
工場をつくりました。

高級素材やブランド品に専門特化した高品質クリーニング「プレミアムコース」をつくろう。そのために、オゾン洗浄機やシリコーン洗浄機をはじめとした最新設備を整えた専用工場を開設しました。今まで実現できなかった仕上がりはここから生まれ出されます。

「そのシミ、ピュアクリーニングなら
取れますよ」同業他社さま、
ご紹介ありがとうございます。

ピュアクリーニングには「シミぬきのプロ」がいます。何十何百とあるシミの種類ごとに、最適な技術と薬剤を組み合わせる。そのレベルの高さは、他のクリーニング店さんから「そのシミ、ウチでは落とせないけど、ピュアクリーニングなら落とせますよ」と推薦いただくほどです。

品質チェックは、工場で2回。
その後、店舗でもう1回。

配達ドライバーの運転も、
品質のひとつだと考えます。

配送にもクオリティがあると考えます。工場で美しく仕上げた服にシワがつかないように、腕の確かなベテランドライバーたちがていねいに配達。急ハンドル、急ブレーキをさけた安全運転で店舗までお届けします。



お客さま
100人中50人は、
とくに用事もないのに
ご来店くださいます。

EPISODE WITH CUSTOMERS

つい、1時間くらい
世間話しちゃいます。

用事もないのにふらりと立ち寄ってくださる
お客さんがたくさんいます。世間話に花が咲き、
ついつい盛り上がってしまうことも。クリーニング
店を超えて、地域の皆さまが集う「憩いの場」にな
れたらなあ、と思っています。

お客さまとスタッフ、というよりは、
ボケとツッコミ。

ピュアクリーニングのスタッフ、何でも気軽に話しやすいよう
です。お客さまが冗談を言い、スタッフが遠慮なくツッコミを入れる。笑い合う。肩肘張らない、ラフなコミュニケーション。
こんなホスピタリティの形があつてもいいですね？

引っ越し先にも、
ピュアクリーニングは
あるかしら？

そう聞いてくださるお客さまもいます。「少し
くらい遠くなてもピュアクリーニングに行き
たいから教えて！」ありがたいお言葉です。少しずつですが、着実にピュアクリーニングのファン
が増えていることを実感します。

いつも旅行のお土産を
くださるお客さまがいます。

旅行先で買ったお土産や、ちょっとした差し入れ。店舗
の奥にあるスタッフルームには、お客さまからいただいたお菓子がたくさんあります。お客さまに感謝しながら、休憩時間にありがたくいただきます！

そのこだわり、大歓迎です。

「服が傷むから、クリーニングのタグを安全ピンで止め
ないでくれる？」「ダブルカフスのそでは伸ばしたまま
じゃなく、しっかり折って仕上げてほしい」服へのこだわり
の強いお客さまが多いのが、ピュアクリーニングの特徴。細かなご要望、大歓迎です。

「浮気しちゃってごめんね」
いえいえ、お帰りなさいませ！

「近くにもっと安いクリーニング店ができるから、ちょっと浮気
しちゃった。でも、やっぱり品質がぜんぜんちがうね」と言って、また
ピュアクリーニングをご利用くださるお客さまもいます。シビアな目で
比較検討し、納得したうえで選んでくださったこと、誇りに思います。

ピュアクリーニング
Quality, Value, Ecology & Smile

コインランドリー
Quick, Easy & Save time

PURE CLEANING
Quality, Value, Ecology & Smile

お客さまとのエピソード集





なんで、
クリーニング店が
こんなことを？
と言われたい。

NEW & UNIQUE CHALLENGES

— SELF CAFE —

コーヒーサービス、
やっています。

クリーニングの待ち時間も楽しんでほしい。もっと気軽にお店に立ち寄ってほしい。そんな想いから、クリーニング店内にカフェをつくりました。ご家族やお友達といっしょに、ぜひご来店くださいませ。コーヒー片手に何時間いてくださってもかまいませんから。



— KIDS SPACE —

お客様の半数は、
お子さまだと気づきました。

お客様には、お子さま連れのママやパパがとても多い。待ち時間のあいだ、お子さまを退屈にさせてはいけない。むしろ楽しんでもらおうと考え、キッズスペースをつくりました。たくさんの遊具やおもちゃ。「ピュアクリーニングに行きたい！」と言ってくれるお子さまが増えたらうれしいですね。



— TRICK ART —

待ち時間を、
遊べる時間に変えました。

楽しく遊びながら待つことができる。むしろ遊ぶためにクリーニング店に来ていただく。そんな新しい店舗空間のアイデアを日々、考えています。第一弾として、親子で楽しく遊べるトリックアートをつくりました。ポーズをとって写真を撮るお客様が急増中です。次はどんな仕掛けを?こうご期待です。



— PC SELECT —

ついに、オーダースーツまで
つくってしました。

高品質なクリーニングの価値を実感していただくために、シャツづくりにも取り組みはじめました。国内有数のオーダースーツメーカー「フェールムラカミ」とコラボし、自社ブランド「PCセレクト」を立ち上げ。今後、さまざまな商品を、PCセレクトからリリースしていく予定です。



ピュアクリーニング
Quality, Value, Ecology & Smile



コインランドリー
Quick, Easy & Save time





クリーニング店に
不平不満だらけの人こそ、
採用したい。

RECRUIT & DEVELOPMENT

幹部候補の採用・育成方針について

都会の大企業よりも、
地元のビジョナリーカンパニーで働きたい人へ。

一人ひとりの声を、経営に。
ボトムアップ型の組織をつくっていきます。

從来のクリーニングの常識にとらわれないビジネスを大きく展開していく計画です。挑戦したい新しい構想やアイデアがたくさんあります。そのために、これから会社をともにつくる経営幹部候補の採用に取り組んでいます。静岡県内はもちろん首都圏からのJターン、Iターン希望者にも広くアプローチ。大企業ではなかなか経験できない、ビジョンある会社を動かしていくダイナミズムを味わいたい人を募集しています。

人材採用と育成

店舗スタッフの採用・育成方針について

ごめんなさい。パートさんにも、
正社員なみの意識を求めてしまいます。

人をさばくのが上手な人は、絶対に採用しません。
聞き上手、大歓迎します。

店舗スタッフは、効率よくカウンター業務をこなすことも大切。でも、手間を惜しむことなく、お客様の声に耳を傾け、その人その人のご要望に合わせて提案接客することはもっと大切です。笑顔がすてきで、気持ちのいい対応ができる。気兼ねのないコミュニケーションができ、お客様と仲良くなれる。そして、セールストークが饒舌、というよりも、聞き上手。そんな人に店舗の運営を任せたいと考えています。

クリーニング店に、こんなサービスがあったらいいのに。こんなホスピタリティあふれる接客があったらいいのに。生活者目線でサービス品質にこだわり、改善しつづけられるスタッフを育成しています。お店の運営責任者として、ひとりで切り盛りする。お客様の声にならない要望を汲み取り、提案する。サービス改善案を、本社にぶつける。求めるものは大きいけれど、やりがいはそれ以上に大きい。そんな働き方をつくっていきます。

お客さま第一をこえて、
スタッフ第一の
会社づくりを。

STAFF FIRST



一人ひとりの
ライフスタイルに
光を当てた働き方を。

育児や介護に暮らしの重点を置いている人、仕事を通じた自己実現を第一に考えている人、プライベートの時間を充実させたい人…。さまざまなバックグラウンドを持つ人たちがみんな、活躍できる会社でありたい。そのために、一人ひとりが自分らしく働ける環境や制度を年々拡充しています。どこまでもスタッフの働く幸せを追求するから、お客さまの幸せを追求することができる。お客さま第一をこえて、スタッフ第一の会社をめざしています。



クレープ屋さん、アパレル事業、
デザイナー採用。新しい事業のあり方、
組織のあり方を、次々と。

企業側の方針に従って製品やサービスを開発する「プロダクトアウト」や、市場やお客さまのニーズに応じてサービスを生み出す「マーケットイン」「カスタマーイン」といった考え方がありますが、私たちは「スタッフイン」。ここで働くスタッフたちの夢や希望を形にしていく、という発想から新しい事業やサービスを創造しています。「クリーニング店の店頭でクレープ屋さんをやってみたい」「独自のオーダースーツを販売するアパレル事業を立ち上げたい」「デザイナーの卵を採用して、その夢を追いかけながら働く場を提供しよう」などなど。今日もスタッフの声から、新しいチャレンジが生まれています。





もっと、面白いほうへ。



もっと面白いサービスをつくるために。

もっと面白い地域社会をつくるために。

そして、なにより私たち自身が、もっと面白く働き、生きていくために。

2021年3月、ホワイトウイングスはホールディングス化とともに、

機能別に分社化。今まで以上にオープンに、

多彩な人材が経営に参画できるよう、組織のあり方を見直しました。



めざすのは、事業各分野の独立性の強化と、結束力の強化。

そして、次の時代を担う経営者の輩出と育成。

これまでの強みを生かし、独自の価値観を大切しながら、

まったく新しいホワイトウイングスに向けて

加速していきます。



もっと面白いホワイトウイングスへ 5つの宣言

- ① 喜びと驚きを生み出す生活支援企業へ。
- ② 事業創造、店舗サービス、生產品質。各分野のエキスパート集団になる。
- ③ 各社、自由と自立。各社、連携と結束。相反する2つの力を、大切に。
- ④ 4つめ、5つめの新会社と経営者を生み出し、育てる。
- ⑤ もっとファンを増やす。すべては、愛してくれるお客様のために。

===== ホワイトウイングス ホールディングス各社紹介 =====



ホワイトウイングス
マネジメント



ホワイトウイングス
リテール



ホワイトウイングス
プロダクト

ビジネス創造カンパニー。
いまの事業を育てる。
つぎの事業を生み出す。

グループ会社を連携させ、シナジーを生み出しながら、新しい事業と顧客満足を創造していきます。次の時代を担う人材育成と新会社の設立もミッションとしています。

ファン創造カンパニー。
地域に愛される、店舗づくりと
接客サービス集団へ。

ピュアクリーニングをはじめとした店舗運営のスペシャリスト集団です。お客さまを楽しませる新しいサービスやホスピタリティ溢れる接客を磨き、地域に愛される店舗として、ファンを増やしていきます。

クオリティ創造カンパニー。
日本最高峰の
クリーニング品質を、全国へ。

クリーニング工場の運営を担う会社です。品質と生産性の改善をつづけ、国内No.1ファクトリーをめざします。ホワイトウイングスの運営店舗だけでなく、全国のクリーニング店に向けた業務委託ビジネスも展開しています。



www.pure-cleaning.jp

